

松屋銀座 × 阪急メンズ東京 共同企画

相互顧客誘致施策「お買い物ご優待キャンペーン」の実施について

(株)松屋「松屋銀座」(東京都中央区)と、(株)阪急阪神百貨店「阪急メンズ東京」(東京都千代田区)は、2018年6月1日(金)から、カード会員顧客に、相互の優待を付与する相互顧客誘致施策を実施いたします。

幅広い世代に向けたファッションからリビング用品、食品までフルカテゴリーを揃える「松屋銀座」と、世界を舞台に活躍する男性をターゲットにした“ジェットセッタースタイルストア”である「阪急メンズ東京」。

近年新しい商業施設のオープンで街の魅力がさらに高まっている銀座・有楽町エリアにおいて、タイプの異なる百貨店同士が手を組み、それぞれの店舗の顧客満足度を高める取り組みとしてカードの優待による相互顧客誘致を実施することで、両店およびエリアのさらなる活性化を図ります。

■目的

①顧客満足度向上

互いの強みとする商品やサービスを提供し、優待価格やポイント付与をすることで顧客満足度を高め、潜在する両館利用者を互いに顧客化することで売り上げ増を図る。

〈互いに強みとする商品の一例〉

松屋銀座	婦人服、婦人靴・化粧品・アクセサリなどの婦人雑貨、家庭用品・リビング雑貨、呉服、子供服、食品など
阪急メンズ東京	メンズインターナショナルクリエイターズ・デザイナーズブランドや、キャラクターブランドやメンズアクセサリーズなど

②新規顧客の取り込み

両館利用者が一定数存在することが顕著。互いに顧客化することで売り上げ増が見込める。

●カード会員数

松屋銀座	カード会員 約 40 万名
阪急メンズ東京	カード会員 約 30 万名

③地域間連携

地域間競争が激しくなる中、銀座・有楽町地区として百貨店が連携し、エリア内の活性化を図る。

松屋銀座－阪急メンズ東京  
約 600m 徒歩8分



## ■目標

両店とも、それぞれ本キャンペーンによるクレジットカード・ポイントカードお買い上げ額の「倍増」を目指す。

## ■施策内容

対象	対象カード	優待店舗	相手先での優待内容、条件、期間
松屋銀座の顧客	<p>①松屋カード (外商・一般)</p> <p>②ポイントカード※ プチプチ マルシェ Pt カード、 エヴァンゲリオンカードを含む</p> 	◇阪急メンズ東京	<p>■阪急メンズ東京での優待内容 <b>通常お買い上げ金額の3%のところ、6%ポイント付与</b></p> <p>■手続き 松屋のカードを呈示の上、「阪急メンズ東京マイレージカード」(ポイントカード)に入会が必須。</p> <p>■期間 クレジットカード会員 <u>2019年3月末まで</u> ポイントカード会員 <u>2018年9月末まで</u></p>
阪急メンズ東京の顧客	<p>①ペルソナカード各種※ ペルソナカード(青)を含む</p> <p>②お得意様カード</p> <p>③ポイントカード</p> 	<p>◇松屋銀座</p> <p>◇銀座インズ内 プチプチ マルシェ</p> <p>◇松屋 東京丸ノ内</p>	<p>■松屋での優待内容 <b>対象商品5%オフ</b></p> <p>■手続き 阪急のカードを呈示で「特別ご優待券」を発行。 (発行日より2週間有効/利用回数制限なし)</p> <p>■期間 期限なし</p>

## ■期間限定サービス

6月1日(金)～7日(木)の間、本キャンペーンをご利用の方に、両店にてそれぞれのターゲットに合わせたお得なサービスを提供します。

※但し、6月5日(火)は松屋銀座は休業日

【松屋銀座】 「女を磨く」 サービス	【阪急メンズ東京】 「男を磨く」 サービス
<p>屋上「美しくなるビアガーデン」にて クロスフィットトレーナーAYAさん監修『飲むサラダ』を プレゼント</p> <p>「特別ご優待券」ご利用の上、 税込 10,000 円以上お買い上げ の各日先着 5 名様にクロスフィ ットトレーナーAYA さん監修 『飲むサラダ』引換券 (1 杯分) をプレゼント。 (レシート合算不可/お一人様 当日 1 回限り)</p>   <p>上記ほか、計 13 施策</p>	<p>8階「スタイルメイキング クラブ」にて スペシャルエディションサービスを実施 入会金 : 3,000円</p> <p>専属スタイリストが、お客様に お似合いのコーディネートをご 提案する「スタイルメイ キング クラブ」。 今回は特別に各日1組限定で、 お買い物の合間にドリンクサー ビスやネイルサービスなどお連 れ様にも楽しんでいただける多 彩なメニューをご用意。</p>  

### 〔お問い合わせ〕

松屋銀座 総務部広報課 矢吹・大原・桐岡・福原 TEL:03-3561-0070 (直通)・FAX:03-3535-6027  
阪急メンズ東京 営業企画部 石原・大瀧・藤村・鳥山 TEL:03-6252-5247 (直通)・FAX:03-5568-7203